

KYUSHU・OITAブランドを世界に！

参加費
無料

加工食品事業者向け

輸出セミナー & 個別相談会

9.17 火

13:00 - 17:30

ソレイユ 7階
(大分市中央町4丁目2番5号)

本セミナーでは、現地商社による海外輸出トレンドと東アジアマーケットに関するポイント、米国輸出に積極的に取り組む企業の事例等についてご紹介します。また、県内支援機関の取り組みなど、知っておくと役に立つ支援施策をご説明します。セミナー終了後は米国・東アジアの市場を対象とした個別相談会を実施します。海外展開に興味ある方々の多くのご参加をお待ちしております。(事前予約制)

～ 米国・東アジアマーケットへの挑戦 ～

こんなお悩みありませんか？

現地市場の様子が分からない。自社商品が海外で評価し得る可能性があるか判断したい。

輸出業務をどのように適用すべきかを具体的に学び、即座に実践的な方法を知りたい。

輸出へのアプローチに対して、受けられる支援内容を知りたい。活用方法を知りたい。



輸出セミナー 13:05~13:35

事例発表 13:35~14:15

事業説明 14:15~14:25

個別相談会 14:30~17:30

お申込みはこちらから

二次元コードまたは、県ホームページからお願いします。
<https://ttzk.graffer.jp/pref-oita/smart-apply/surveys/6316122471089783485>

先着 80 名



Oita 食輸出



お問い合わせ

大分県 商業・サービス業振興課

TEL 097-506-3286

MAIL a14160@pref.oita.lg.jp

担当 部原・藤岡

プログラム

13:00

開会挨拶

13:05

輸出セミナー 『海外輸出トレンドと東アジアマーケット』
住友商事(中国)有限公司 / (一財)日中経済協会 上海事務所

13:35

県内事業者による事例発表 『米国向け輸出のポイント』
マルトウ物産販売(株) / (株)コウネンコーポレーション ※糀屋本店

14:15

各支援機関の支援策紹介 大分県商業・サービス業振興課より説明
日本貿易振興機構(ジェトロ大分) / 中小企業基盤整備機構 九州本部
日本政策金融公庫 / 九州経済産業局 / 大分市 / 大分県

14:30

事業者個別相談会 (※希望者のみ事前予約制) 1社25分×6コマ
KCセントラル貿易(株) (米国) など2社を予定

登壇者・相談者 紹介

中国住友商事GROUP

企画・人事・IT・総務
グループ副総経理 楊方



住友商事株式会社の中国組織、中国では中国住商、上海住商、天津住商、広州住商、香港住商の5法人、青島、長春、大連、済南、武漢、重慶、成都には7つの支店。
住友商事九州株式会社と中国現地企業と共同で、日中経済協会上海事務所のご協力を頂き、大分県産品の中国での展開・拡販に取り組んでいる。

一般財団法人日中経済協会

大分県
上海事務所長 後藤 純治



中国本土、香港、台湾における海外ビジネス支援をはじめ、大分県と中華圏との観光、文化、教育等各分野の交流を支援する拠点として設置。県産品の販路開拓として、物産展等での販促支援や、現地バイヤーとの折衝、商談のアレンジ・フォローアップを行う。

マルトウ物産販売株式会社

代表取締役 東田 晃次



観光土産品・菓子の企画・製造・卸・小売を行う大分県別府市の会社。
2011年から製造を開始したラングドシャ・クッキーを2015年より輸出。現在は米国・アジアをはじめとする19か国に輸出を行う。

株式会社コウネンコーポレーション

代表取締役 浅利 善然



1689年創業、こうじブームの火付け役となった330年以上続く糀屋本店のブランディング、マーケティング、商品開発を行う。
2017年より国内Amazon、2022年よりAmazonグローバルセリングを活用した海外販路拡大支援を行い、米国、EU圏などで販路拡大をサポート中。

KCセントラル貿易株式会社

2012年、セントラル貿易から食品輸出業務を譲受し営業を継承、同時にアメリカ(ニューヨーク・カリフォルニア)にある関連3社の全株式も取得し、アメリカにおける日本食市場の発展に寄与している。アメリカ国内でKatagiri Storeを展開、Mitsuwa Marketplaceはグループ会社。

